

Maak deel uit van ons team!

Met een omzet van meer dan 3,2 miljard euro is Rubix Group een van Europa's grootste technische handelaren op het gebied van onderhoud, reparatie en onderhoud (MRO) en diensten. Wij zijn meer dan alleen een dealer: wij zetten standaard aan de eisen met onze adviesaanpak "De rubixmanier verkopen". Ons doel is de beste oplossing voor elk van onze klanten – individueel op maat en gericht op de praktijk.

In onze locatie in Keulen, die oorspronkelijk toebehoorde aan de firma Gondrom, ligt de focus minder op het klassieke Rubix-assortiment, maar op het gebied van toebehoren voor silowagens en -technologie, armaturen, het assembleren van slangen voor vloeistoffen, granulaten en gasvormige stoffen. Hierbij vertrouwen we op ervaren specialisten die hun vak beheersen. Als een van de snelst groeiende bedrijven in de industrie zijn wij op zoek naar u in de functie van ...

Verkoopmedewerker binnendienst (m/v/d) op kantoor voor onze klanten in Nederland vanuit locatie Keulen (Gondrom-vestiging)

Binnen de door ons gecreëerde omgeving van vertrouwen, openheid en vriendelijkheid wordt een diversiteit aan inzichten gewaardeerd. Wij waarderen uw initiatief: in ruil daarvoor bieden wij zelfstandigheid, flexibiliteit en de mogelijkheid om uw loopbaan zelf mee vorm te geven.



Geniet van de volgende voordelen

- De zekerheid en grootte van een concern, met de wendbaarheid van een start-up
- Vaste arbeidsovereenkomsten, aantrekkelijk salarispakket en 30 dagen verlof per jaar
- Moderne en goed uitgeruste werkomgeving
- Talrijke opleidings- en ontwikkelingsmogelijkheden via onze Rubix Factory
- Goede mogelijkheden voor Home Office, die flexibel werken mogelijk maken, incl. variabele werktijden voor een goede balans tussen werk en privéleven
- Aantrekkelijke voordelen voor werknemers, bijv. op techniek, huis & wonen, reizen, leasefietsen en verzekeringen
- Exclusief aanbiedingen voor uw welzijn. Ruime mogelijkheden voor fitness, geestelijke gezondheid en welzijn



Dit is uw verantwoordelijkheid

Als onderdeel van de Rubix Group profiteert Gondrom van een sterk netwerk – tegelijkertijd onderscheiden we ons door een gespecialiseerd productassortiment



Zo overtuigt u ons

- Voltooide commerciële opleiding
- Als alternatief een technische training met een sterke commerciële affiniteit
- Vloeiende beheersing van de Nederlandse



met een focus op het gebied van toebehoren voor silowagens en -technologie, armaturen, het assembleren van slangen voor vloeistoffen, granulaten en gasvormige stoffen. Verdere info op: gondrom.com

- Verwerking van aanbiedingen en bestellingen voor onze Nederlandse klanten
- Zelfstandige berekening van aanbiedingen
- Technisch en commercieel klantenadvies aan de telefoon
- Afstemming en bewaking van gemaakte afspraken
- Verwerking van reclamaties
- Klantontwikkeling in nauwe samenwerking met de verantwoordelijke buitendienstcollega



taal in woord en geschrift

- Werkgerelateerde ervaring is gewenst
- Ervaring met het werken binnen een technisch commercieel of industrieel bedrijf
- Interesse in technische installaties en producten
- Betrokken en communicatieve persoonlijkheid
- Hoge service- en klantgerichtheid
- Goede kennis van MS-Office
- Ervaringen met een ERP-systeem is een voordeel

Solliciteer nu online

Diversiteit is voor ons bij Rubix van groot belang. We zien onze verschillen als een kans en willen mensen van alle ethische aard en onafhankelijk, bijv. hun oorsprong, cultuur, oriëntatie, leeftijd en gender nadrukkelijk uitnodigen te solliciteren.

Ik ben voor meer informatie beschikbaar per e-mail of telefoon. www.rubix-karriere.de / +49 151 72486074

Opmerking: Personen worden altijd het geslacht/vrouw/derde geslacht genoemd. Om de leesbaarheid gemakkelijker te maken, wordt alleen de mannelijke vorm in de advertentie gebruikt.

Uw contactpersoon:
Vanessa Brand

