

Mit einem Umsatz von mehr als 3,2 Milliarden Euro gehört die Rubix Group zu Europas größten Technischen Händlern für industrielle Wartungs-, Reparatur- und Instandhaltungsprodukte (MRO) und Dienstleistungen. Dabei sind wir mehr als nur ein Händler: Wir setzen Maßstäbe mit unserem Beratungsansatz "Selling the Rubix Way". Unser Anspruch hier ist die beste Lösung für jeden unserer Kunden. Dafür setzen wir auf hochqualifizierte Experten und ein starkes Team. Als eines der am schnellsten wachsenden Unternehmen der Branche suchen wir Dich als ...

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innendienst am Standort in Kaiserslautern

Wir haben ein Umfeld geprägt von Vertrauen, Offenheit und Freundlichkeit geschaffen, das unterschiedliche Perspektiven fördert. Wir schätzen Deine Eigeninitiative: Im Gegenzug bieten wir Autonomie, Flexibilität und die Möglichkeit, Deine Karriere zu gestalten.

Freue Dich auf folgende Benefits

- Sicherheit und Größe eines Konzerns mit der Agilität eines Start-ups
- Unbefristete Arbeitsverträge, attraktives Gehaltspaket und 30 Tage Jahresurlaub
- Zahlreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in unserer Rubix Factory
- Moderne und gut ausgestattete Arbeitsumgebung
- Home Office-Angebote für flexibles Arbeiten inkl. Gleitzeitmodell für gute Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben
- Attraktive Mitarbeitervergünstigungen z. B. auf Technik, Heim & Wohnen, Reisen, Bike-Leasing und Versicherungen
- Exklusives Wellbeing-Angebot: Vielfältige Angebote für Fitness, mentale Gesundheit und Wohlbefinden

Das ist dein Verantwortungsbereich

- Bearbeitung von Angeboten und Aufträgen inkl. eigenverantwortlicher Kalkulation
- Technische und kaufmännische Kundenberatung am Telefon
- Preisverhandlung mit Kunden und Lieferanten
- Koordination und Überwachung von Terminen
- Bearbeitung von Reklamationen
- Kundenentwicklung in enger Zusammenarbeit mit dem zuständigen

So überzeugst du uns

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder technische Ausbildung mit starker Affinität zum Vertrieb
- Erfahrung im einem technischen Handels- oder Industrieunternehmen vorteilhaft
- Interesse für technische Zusammenhänge und Produkte wünschenswert
- Engagierte, motivierte und kommunikative Persönlichkeit mit hoher Kundenorientierung
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen,

Außendienst

idealerweise SAP

- Gute MS-Office-Kenntnisse

Bewirb dich jetzt online

Du hast Fragen zur Stelle?

Melde dich gerne telefonisch oder per E-Mail bei mir.

+49 151 72486074 | karriere.de@rubix.com

www.rubix-karriere.de

Herzliche Grüße
Vanessa Brand



Vielfalt ist für uns bei Rubix von enormer Bedeutung. Wir verstehen unsere Unterschiede als Chance und wollen, dass sich Menschen jeglicher ethischer Art und unabhängig z. B. ihrer Herkunft, Kultur, Ausrichtung, Alter und Geschlechts bei uns bewerben. Hinweis: Es sind stets Personen männlichen/weiblichen/dritten Geschlechts gleichermaßen gemeint. Aus Gründen der einfacheren Lesbarkeit wird in der Stellenanzeige nur die männliche Form verwendet.