

Du willst eine Karriere, die du selbst gestalten kannst?

Mit einem Umsatz von mehr als 3,2 Milliarden Euro gehört die Rubix Group zu Europas größten Technischen Händlern für industrielle Wartungs-, Reparatur- und Instandhaltungsprodukte (MRO) und Dienstleistungen. Dabei sind wir mehr als nur ein Händler: Wir setzen Maßstäbe mit unserem Beratungsansatz "Selling the Rubix Way". Unser Anspruch hier ist die beste Lösung für jeden unserer Kunden. Dafür setzen wir auf hochqualifizierte Experten und ein starkes Team. Als eines der am schnellsten wachsenden Unternehmen der Branche suchen wir Dich als ...

Technischer Kundenberater (m/w/d) für unseren Großkunden vor Ort in Bludenz

#Techniker #Meister #Mechatroniker #Elektroniker #Servicetechniker #Maschinenbau

Wir haben ein Umfeld geprägt von Vertrauen, Offenheit und Freundlichkeit geschaffen, das unterschiedliche Perspektiven fördert. Wir schätzen Deine Eigeninitiative: Im Gegenzug bieten wir Autonomie, Flexibilität und die Möglichkeit, Deine Karriere zu gestalten.



Freue dich auf folgende Benefits

- Sicherheit und Größe eines Konzerns mit der Agilität eines Start-ups
- Unbefristete Arbeitsverträge und 25 Tage Jahresurlaub
- Für diese Position bieten wir ein Jahresbruttogehalt von 45.000 € bis 67.000 €. Die tatsächliche Einstufung erfolgt abhängig von Qualifikation und Erfahrung.
- Zahlreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in unserer Rubix Factory. Du bist noch kein SAP Profi? Kein Problem, wir unterstützen dich dabei
- Gleitzeitmodell für gute Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben
- Attraktive Mitarbeitervergünstigungen z. B. auf Technik, Heim & Wohnen, Reisen und Versicherungen



Dein Aufgabenbereich

In unserer Insite™-Lösung arbeitest du direkt beim Kunden vor Ort, nah an den Prozessen und mitten im Geschehen.

Dabei verbindest du technisches Verständnis mit Kundenkontakt und hilfst dabei, Abläufe und Prozesse nachhaltig zu optimieren. Du bist der Dreh- und Angelpunkt beim Kunden.

- **Angebots- und Bestellmanagement:** Du



So überzeugst du uns

Du interessierst dich für Technik und Begriffe wie Schrauben, Lager oder Riemen sagen dir etwas? Dann bringst du bereits die besten Voraussetzungen für den Einstieg bei uns mit.

Egal ob kaufmännische Erfahrung mit technischem Interesse oder technischer Hintergrund mit Vertriebsambitionen -



erstellt Angebote und Bestellungen in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst.

- **Technische Kundenberatung:** Du berätst unsere Kunden zu technischen Fragestellungen und passenden Produktlösungen.
- **Artikelidentifikation & Cross-Selling:** Du identifizierst passende Produkte über alle Sparten hinweg und nutzt zusätzliche Vertriebspotenziale.
- **Wachstums- und Optimierungspotenziale:** Du erkennst Chancen zur Umsatzsteigerung, Margenverbesserung und Kosteneinsparung und setzt diese um.
- **Ergebnisverantwortung:** Du verantwortest die Erreichung der Umsatz- und Margenziele sowie die Einhaltung vertraglicher Vereinbarungen.
- **VMS- und Kanban-Management:** Du betreust unsere VMS- und Kanban-Aktivitäten und sorgst für reibungslose Versorgungsprozesse.
- **Reklamationsbearbeitung:** Du bearbeitest Reklamationen und entwickelst gemeinsam mit den Beteiligten nachhaltige Lösungen.
- **Tender- und Preismanagement:** Du unterstützt bei Ausschreibungen und der Warenkorbbepreisung zur wirtschaftlichen Optimierung von Kundenlösungen.



wir bieten dir den passenden Einstieg, und das solltest du dafür mitbringen:

- Hohe technische Affinität und erste Erfahrung mit erklärungsbedürftigen technischen Produkten
- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung i. S. des BAG
- Erste Berufserfahrung im aktiven Vertrieb und/oder in der Bereitstellung von Lösungen auf Basis der Kundenbedürfnisse wünschenswert
- Versierter Umgang mit den MS-Office-Produkten und erste ERP-Kenntnisse (idealerweise SAP) von Vorteil

Hier findest du nähere Details zur Tätigkeit:

[Insite Manager](#)

Bewirb dich jetzt online

Du hast Fragen zur Stelle?

Melde dich gerne telefonisch oder per E-Mail bei mir.

+49 151 72486074 | Vanessa.Brand@rubix.com

www.rubix-karriere.de

Herzliche Grüße
Vanessa Brand

Vielfalt ist für uns bei Rubix von enormer Bedeutung. Wir verstehen unsere Unterschiede als Chance und wollen, dass sich Menschen jeglicher ethischer Art und unabhängig z. B. ihrer Herkunft, Kultur, Ausrichtung, Alter und Geschlechts bei uns bewerben.

Hinweis: Es sind stets Personen männlichen/weiblichen/dritten Geschlechts gleichermaßen gemeint. Aus Gründen der einfacheren Lesbarkeit wird in der Stellenanzeige nur die männliche Form verwendet.

