

Werde Teil unseres Teams!

Mit einem Umsatz von mehr als 3,2 Milliarden Euro gehört die Rubix Group zu Europas größten Technischen Händlern für industrielle Wartungs-, Reparatur- und Instandhaltungsprodukte (MRO) und Dienstleistungen. Dabei sind wir mehr als nur ein Händler: Wir setzen Maßstäbe mit unserem Beratungsansatz "Selling the Rubix Way". Unser Anspruch hier ist die beste Lösung für jeden unserer Kunden. Dafür setzen wir auf hochqualifizierte Experten und ein starkes Team. Als eines der am schnellsten wachsenden Unternehmen der Branche suchen wir Dich als ...

Projektmanager (m/w/d) Kundenimplementierung deutschlandweit an einem unserer Standorte

Wir haben ein Umfeld geprägt von Vertrauen, Offenheit und Freundlichkeit geschaffen, das unterschiedliche Perspektiven fördert. Wir schätzen Deine Eigeninitiative: Im Gegenzug bieten wir Autonomie, Flexibilität und die Möglichkeit, Deine Karriere zu gestalten.



Freue Dich auf folgende Benefits

- Sicherheit und Größe eines Konzerns mit der Agilität eines Start-ups
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Unbefristete Arbeitsverträge, attraktives Gehaltspaket und 30 Tage Jahresurlaub
- Zahlreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in unserer Rubix Factory
- Gleitzeitmodell für gute Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben
- Moderne und gut ausgestattete Arbeitsumgebung
- Attraktive Mitarbeitervergünstigungen z. B. auf Technik, Heim & Wohnen, Reisen, Bike-Leasing und Versicherungen
- Exklusives Wellbeing-Angebot: Vielfältige Angebote für Fitness, mentale Gesundheit und Wohlbefinden



Das ist dein Verantwortungsbereich

Als Mobilisation Manager (m/w/d) übernimmst du die Verantwortung für die erfolgreiche Umsetzung neuer Kundenprojekte. Du koordinierst bereichsübergreifende Prozesse, sorgst für die technische Umsetzung vor Ort und bist zentraler Ansprechpartner für unsere Kunden. Dabei verbindest du operatives Projektmanagement mit technischer Umsetzung und hoher Kundenorientierung.

Deine Aufgaben im Detail:

- Projektmanagement & Planung: Steuerung



So überzeugst du uns

- Abgeschlossene Berufsausbildung nach BBiG mit weiterführender Qualifikation (z. B. Techniker:in, Meister:in, Fachwirt:in, Betriebswirt:in)
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Mehrjährige Erfahrung im Projektmanagement, idealerweise im technischen Umfeld
- Gutes technisches Verständnis und erste Erfahrungen im Bereich unseres Produktportfolios von Vorteil



von Mobilisation-Projekten inkl.

Ressourcenplanung und
Meilensteinüberwachung

- Kundenmanagement:
Hauptansprechpartner für Kunden während der gesamten Projektlaufzeit
- Technische Implementierung: Koordination mit Fachbereichen zur reibungslosen Umsetzung
- Qualitätssicherung: Sicherstellung der Datenqualität vor Ort, Schulung interner und externer Kräfte
- Schnittstellenmanagement:
Zusammenarbeit mit Vertrieb, KAM, Category Management, Operations und externen Partnern



- Einschlägige, mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb von Vorteil
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit MS Office Produkten / SAP Kenntnisse von Vorteil
- Kommunikationsstärke, Flexibilität sowie ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Engagierte und kommunikative Persönlichkeit
- Hoher Grad an Selbstorganisation und eigenständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise

Bewirb dich jetzt online

Vielfalt ist für uns bei Rubix von enormer Bedeutung. Wir verstehen unsere Unterschiede als Chance und wollen, dass sich Menschen jeglicher ethischer Art und unabhängig z. B. ihrer Herkunft, Kultur, Ausrichtung, Alter und Geschlechts bei uns bewerben.

Ich stehe dir per Email oder telefonisch für Rückfragen zur Verfügung.

www.rubix-karriere.de / 09931 960-149

Hinweis: Es sind stets Personen männlichen/weiblichen/dritten Geschlechts gleichermaßen gemeint. Aus Gründen der einfacheren Lesbarkeit wird in der Stellenanzeige nur die männliche Form verwendet.

Dein Ansprechpartner
Vanessa Brand

