

Werde Teil unseres Teams!

Mit einem Umsatz von mehr als 2,3 Milliarden Euro gehört die Rubix Group zu Europas größten Technischen Händlern für industrielle Wartungs-, Reparatur- und Instandhaltungsprodukte (MRO) und Dienstleistungen. Dabei sind wir mehr als nur ein Händler: Wir setzen Maßstäbe mit unserem Beratungsansatz "Selling the Rubix Way". Unser Anspruch hier ist die beste Lösung für jeden unserer Kunden. Dafür setzen wir auf hochqualifizierte Experten und ein starkes Team. Als eines der am schnellsten wachsenden Unternehmen der Branche suchen wir Dich als ...

Technical Application Engineer (m/w/d) Antriebstechnik/Wälzlager- Region Süd-West

Wir haben ein Umfeld geprägt von Vertrauen, Offenheit und Freundlichkeit geschaffen, das unterschiedliche Perspektiven fördert. Wir schätzen Deine Eigeninitiative: Im Gegenzug bieten wir Autonomie, Flexibilität und die Möglichkeit, Deine Karriere zu gestalten.



Freue Dich auf folgende Benefits

- Sicherheit und Größe eines Konzerns mit der Agilität eines Start-ups
- Unbefristete Arbeitsverträge, attraktives Gehaltspaket und 30 Tage Jahresurlaub
- Zahlreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in unserer Rubix Factory
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Moderne und gut ausgestattete Arbeitsumgebung
- Home Office-Angebote für flexibles Arbeiten inkl. Gleitzeitmodell für gute Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben
- Attraktive Mitarbeitervergünstigungen z. B. auf Technik, Heim & Wohnen, Reisen, Bike-Leasing und Versicherungen
- Exklusives Wellbeing-Angebot: Vielfältige Angebote für Fitness, mentale Gesundheit und Wohlbefinden



Das ist dein Verantwortungsbereich

- Verantwortung für die ihm zugeordneten Sub-Categories/Sortimente im zugeordneten Vertriebsgebiet inkl. relevanter Kennzahlen (Umsatz, Marge etc.)
- Technische, produktspezifische Beratung von Kunden im zugeordneten Vertriebsgebiet
- Selbstständige Planung, Vorbereitung und Durchführung von Kundenbesuchen in Abstimmung mit dem Vertrieb



So überzeugst du uns

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund, sowie fachspezifische Weiterbildung; alternativ abgeschlossenes Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb/Einkauf oder Erfahrung in einer technischen Funktion mit Schnittstellen im Vertrieb/Einkauf
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Produkten
- Gute SAP-Kenntnisse



- Durchführung von Schulungen und Bereitstellung von technischem Support/ Material/ Präsentationen
- Mitwirkung bei der strategischen Weiterentwicklung des betreuten Produktbereiches in Zusammenarbeit mit dem Category Management
- Enge Zusammenarbeit mit Category Management, Vertrieb/Einkauf, Produktion/Service zur Überprüfung der kundenspezifischen Anforderungen und technischen Standards sowie zur Ergänzung fehlender technischer Parameter



- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Lösungsorientiertes und ganzheitliches Denken
- Eigeninitiative und selbstständige Arbeitsweise
- Hohe Einsatzbereitschaft und Belastbarkeit

Bewirb dich jetzt online

Vielfalt ist für uns bei Rubix von enormer Bedeutung. Wir verstehen unsere Unterschiede als Chance und wollen, dass sich Menschen jeglicher ethischer Art und unabhängig z. B. ihrer Herkunft, Kultur, Ausrichtung, Alter und Geschlechts bei uns bewerben.

Ich stehe dir per Email oder telefonisch für Rückfragen zur Verfügung.

www.rubix-karriere.de / 09931 960-149

Hinweis: Es sind stets Personen männlichen/weiblichen/dritten Geschlechts gleichermaßen gemeint. Aus Gründen der einfacheren Lesbarkeit wird in der Stellenanzeige nur die männliche Form verwendet.

Dein Ansprechpartner
Vanessa Brand

